

La expansión productiva de la China

Los efectos sobre
la economía boliviana

Pablo Poveda Ávila
2^{da} edición

www.cedla.org

Av. Jaimes Freyre 2940, Sopocachi
Telf: 241-3175 / 241-3223 - Fax: 241-4625
E mail: cedla@cedla.org
Casilla 8630
La Paz - Bolivia

CONTRATAPA

Documento de
Coyuntura

La expansión productiva
de la China

*Los efectos sobre
la economía boliviana*

Pablo Poveda Ávila

2^{da} Edición



La Paz, Bolivia

2008

Centro de Estudios para el Desarrollo Laboral y Agrario -
CEDLA

La expansión productiva de China: Los efectos sobre la
economía boliviana / por Pablo Poveda Ávila / CEDLA

(Serie Documento de Coyuntura) Segunda edición
La Paz: CEDLA, agosto de 2008, 52 páginas

I. t.

II. s.

Documento de Coyuntura 17

**La expansión productiva de la China:
Los efectos sobre la economía boliviana**

*Pablo Poveda Ávila**

Segunda edición

Agosto de 2008

Depósito legal:

ISBN:

Edición: Vania Solares
Soraya Luján
Ilustración de tapa: Galia Tapia Higa
Diseño: Milton Iñiguez
Impresión: Central Gráfica

©Todos los derechos reservados: CEDLA
Av. Jaimes Freire N° 2940, Sopocachi
Telfs. 2-412429 - 2-413175 - 2-413223
Fax: (591) (2) 2-414625
E-mail: cedla@cedla.org
URL: www.cedla.org
La Paz - Bolivia

*Impreso en Bolivia
Printed in Bolivia*

Ninguna parte de esta publicación, incluido el
diseño de tapa, puede ser reproducida,
almacenada o transmitida de manera alguna, ni
por ningún medio, sin permiso previo del editor.

* Economista, investigador del Centro de Estudios para el Desarrollo Laboral y Agrario
(CEDLA), La Paz, Bolivia.

Contenido

Introducción.....	5
I. Alza generalizada de los precios de las materias primas....	9
<i>Las ondas largas de la acumulación capitalista.....</i>	12
<i>Población mundial.....</i>	14
<i>Productividad y costos de la fuerza de trabajo.....</i>	17
<i>Desplazamiento de la estructura económica de China.....</i>	20
<i>La acumulación en China.....</i>	21
<i>Restauración capitalista en China.....</i>	25
<i>Perspectivas futuras de los precios de las materias primas.....</i>	26
II. Efectos en la economía boliviana por la demanda china de materias primas	29
<i>Bolivia exportador de materias primas.....</i>	31
<i>Relaciones comerciales Latinoamérica - China</i>	33
<i>Relaciones comerciales Bolivia - China.....</i>	34
<i>Inversión de China en Bolivia y perspectiva.....</i>	36
Bibliografía	41
Anexos: Estadísticas mundiales	45

Introducción

El documento que presentamos, describe el panorama general sobre la elevación de los precios internacionales de las materias primas iniciada el 2004 y que permanecerá en el largo plazo. El factor que ocasiona esta elevación, es el desplazamiento de la estructura productiva en algunos países, principalmente del Asia, de los cuales la República China presenta los rasgos más característicos del actual proceso de expansión de la producción mundial.

China tiene una población de proporciones mundiales, mayoritariamente joven, que se incorpora masivamente al mercado de trabajo a bajos costos, convirtiéndose en un factor potencial para estimular la acumulación. Por otra parte, la restauración del capitalismo ha posibilitado crear las condiciones para permitir la explotación masiva de esta fuerza de trabajo a través de la apertura al capital internacional y la promoción de reformas laborales duras.

Asimismo, se realiza un análisis de los flujos de Inversión Extranjera Directa (IED) que expresa la existencia de un importante proceso de acumulación en China, puntal de crecimiento de la región asiática. La expansión de su base productiva está ocasionando un aumento estructural de la demanda de materias primas y, la perspectiva de que los precios se mantengan altos en el futuro dependerá de los límites de la expansión productiva y de la demanda de las materias primas.

En los últimos años, las relaciones comerciales de Bolivia con el Asia se han dinamizado bastante, por una parte, su participación en el total

de exportaciones subió entre 1999 a 2006 de 1,21% (\$us 17 millones) al 11,56% (\$us 489 millones); asimismo, en el mismo período, Bolivia incrementó el porcentaje de las importaciones provenientes del Asia de 13,79% (\$us 256 millones) a 17,54% (\$us 494 millones).

Complementariamente se analiza los posibles impactos que pueda tener la expansión de la economía china sobre la economía boliviana, tomando en cuenta que la estructura económica de Bolivia se basa en la explotación de materias primas.

Aunque la presencia de China en Bolivia es aún poco significativa, la perspectiva es que siga creciendo a medida que la economía china continúe desarrollándose. Esto hace que las inversiones de China en minería e hidrocarburos puedan ser importantes en el futuro, teniendo en cuenta además que la política de China es romper con la dependencia de materias primas de Estados Unidos y Japón. En este sentido, es previsible esperar que las exportaciones de materias primas de Bolivia hacia la China se incrementen en los próximos años, ya sea directamente o a través de otros socios comerciales de Bolivia.

Esperamos que el documento proporcione elementos que contribuyan a generar un mayor interés para el estudio de la dinámica comercial mundial y sus posibles impactos en Bolivia tomando en cuenta la forma de inserción de la economía nacional que por el comportamiento y composición de sus exportaciones seguirá por largo tiempo siendo un país primario exportador.

Lic. Javier Gómez Aguilar
Director Ejecutivo
CEDLA

**Alza generalizada de
los precios de las
materias primas**

En Asia, existen factores favorables para el aumento de la productividad del trabajo, que estarían impulsando un cambio en su estructura económica, contrarrestando, con ello, la tendencia decreciente de la tasa de ganancia y, en consecuencia, dando margen para la expansión del ciclo de la acumulación mundial.

En el entendido que la fuente de la ganancia proviene de la explotación de la fuerza de trabajo —debido a que en el período en que se la contrata produce un valor por encima del valor que se le paga—, el empresario capitalista tratará que la ganancia, la parte excedente que produce el trabajador, sea lo más alta posible.

Existen dos formas para lograr una elevación de la parte excedente. La primera consiste en disminuir el valor de la fuerza de trabajo, pagándole al trabajador un salario por debajo del necesario para reproducirse. La segunda consiste en aumentar la productividad del trabajo, mediante mejoras en la tecnología, el aumento de las horas de trabajo y de la intensidad del trabajo.

Los incrementos en la productividad del trabajo logrados mediante la mejora de la tecnología son fundamentales porque condicionan el proceso de acumulación de capital y pueden ser considerados como factores de largo plazo. A medida que se desarrolla la fuerza productiva del trabajo se requieren menos trabajadores para poner en marcha los medios de producción. Por consiguiente, hay una tendencia a la reducción

proporcional en el valor de la inversión en fuerza de trabajo con relación a la inversión en maquinaria y equipo. Esta reducción relativa de la fuerza de trabajo implica la reducción de la fuente que genera las ganancias; en otras palabras, el propio desarrollo de los medios de producción pone límites al proceso de acumulación, convirtiéndose el propio desarrollo de las fuerzas productivas en fuente de la crisis de acumulación capitalista.

Estos factores immanentes de la crisis sólo son absolutos en la tendencia general, por lo que en el corto plazo, en la forma, interactúan diversos factores o causas que contrarrestan la tendencia general. En la lógica de la acumulación capitalista, los saltos tecnológicos que aumentan la productividad, para hacerlo en el largo plazo, deben lograr que los aumentos en la tasa de explotación sean de tal proporción que puedan superar los efectos en la disminución relativa de la fuerza de trabajo.

Las ondas largas de la acumulación capitalista

Se puede decir que la historia de la economía capitalista ha sido la lucha del sistema para contrarrestar las caídas en la tasa de ganancia, debido al aumento de la productividad del trabajo. A lo largo del siglo XX se pueden ver períodos cíclicos de evolución de esta contradicción. La crisis de los años veinte del siglo pasado inicia un período crítico para la acumulación.

Luego de la Segunda Guerra Mundial y hasta principios de la década del setenta, hay un largo período de expansión. La destrucción masiva de los medios de producción en la guerra, la denominada tercera revolución tecnológica, la aceleración del tiempo de producción del capital fijo y la programación económica abonaron el terreno para hacer posible la acumulación durante dos décadas (Mandel, 1971, 167-168).

En la década del setenta empieza nuevamente un período crítico para la acumulación. Desde entonces han habido grandes avances para aumentar la productividad, como el mejoramiento en la eficiencia de la producción y uso de las materias primas, aumento en la eficiencia del uso de la energía, incremento en la velocidad de circulación de las mercancías, la externalización de los procesos productivos, entre otros.

Hoy día todos estos elementos, que formalmente hacen a la denominada globalización, parecen aún el preámbulo de un proceso de acumulación de largo plazo, que se habría gestado en Asia. Pese a los esfuerzos del Banco Mundial para programar la economía global y evitar los “calentamientos”¹, la economía china ha demostrado estar al margen de estas manipulaciones. El crecimiento del producto en China ha sido espectacular, a tasas promedio anual de 10% y durante los últimos doce años se ha triplicado el volumen del PIB.

En 2006, los cuatro países con mayor PIB² mundial fueron, Estados Unidos, China, India y Japón, con un aporte de 20,14%, 15,33%, 6,48% y 6,30%, respectivamente. Por otra parte, las siete potencias económicas del mundo, el denominado Grupo de los Siete³ (G 7), aportaron con

-
1. Se refiere a aumentos en el producto interno, que reducen el desempleo, generan inflación de demanda, que hacen que el producto caiga.
 2. El PIB se calcula en dólares internacionales y estos surgen a partir del precio de una canasta de bienes denominada Paridad de Poder de Adquisición del PIB Corriente (PPA). La PPA es la cantidad de unidades monetarias locales que se necesitan para adquirir (dentro del país en cuestión) la misma cantidad de bienes que en Estados Unidos se comprarían con un dólar estadounidense. Los bienes deber ser iguales o al menos comparables. Utilizando los datos del PIB corriente en dólares hay una brecha mayor en la comparación entre países desarrollados y países altamente poblados, que podría ser considerada numéricamente muy elevada, pero con la misma tendencia que el PIB en dólares internacionales.
 3. Estados Unidos, Japón, Alemania, Reino Unido, Francia, Italia y Canadá. Recientemente fue aceptada Rusia, sin embargo, su nivel de desarrollo económico y financiero no alcanza el estándar expresado en el G7.

41,25% al PIB mundial. Comparativamente, el PIB de Estados Unidos y de la China son los más representativos. Por ejemplo, los Estados Unidos, que son parte de los países del G 7, produce el 49% de este grupo y China, por su lado, concentra el 42% del PIB asiático. Este continente aporta al PIB mundial con el 35,85%, convirtiéndose en la principal región económica.

China y otras economías del Asia, debido a que sus tasas de crecimiento del PIB son mayores en relación a Estados Unidos y otras potencias, están aumentando considerablemente su volumen de participación en el PIB mundial, desplazando a las potencias y provocando una expansión en la región asiática. Entre 2001 y 2007, las tasas de crecimiento promedio del PIB mundial fueron de 4,21%. De ese total, el Asia contribuyó con el 41,7%, el mayor aporte lo hizo China con 27,37%. Estados Unidos que es la economía más grande y con el mayor PIB, aportó a ese 4,21% solamente con el 13,81%.

Desde la lógica de la acumulación, es importante preguntarse ¿qué características tienen las economías asiáticas para permitir aumentos en la productividad del trabajo, favorables para la acumulación en el largo plazo?

Población mundial

En tres décadas, la población mundial creció aceleradamente en un 72,57%. En 1971 era de 3.635 millones de habitantes y ya el año 2003 era de 6.273 millones de habitantes. Geográficamente, la población mundial se concentra en Asia, que para 2003 tenía el 52,29% de la población mundial. En el mundo, existen solamente once países con más de 100 millones de habitantes, seis de esos se encuentran en Asia: China, India, Indonesia, Pakistán, Japón y Bangladesh. Los otros países son Estados Unidos, Rusia, Brasil, Nigeria y México (Cuadro 1).

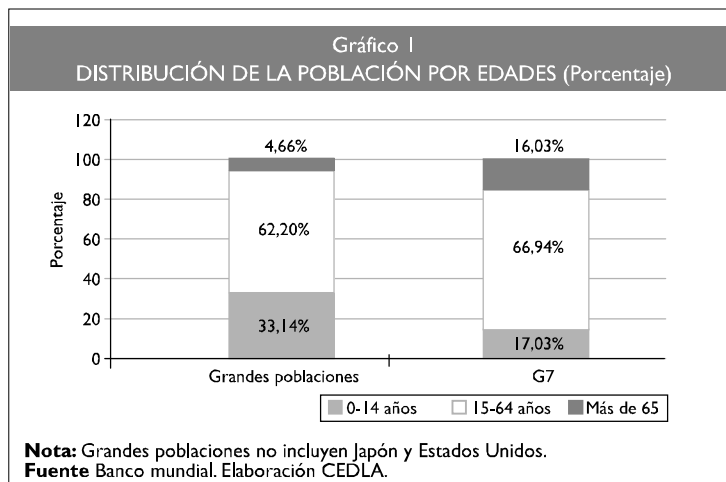
Cuadro 1				
PAÍSES CON POBLACIÓN MAYOR A 100 MILLONES DE HABITANTES				
País	Población en millones		% de total	
	1971	2003	1971	2003
Mundial	3.635	6.273	100,00%	100,00%
Asia	2.056	3.280	56,56%	52,29%
China	787	1288	21,65%	20,53%
India	570	1064	3,44%	16,96%
Indonesia	125	215	3,44%	3,43%
Pakistán	142	148	3,91%	2,36%
Japón	105	128	2,89%	2,04%
Bangladesh	—	138	--	2,20%
Otros	413	849	11,36%	13,53%
Estados Unidos	207	291	5,69%	4,54%
Rusia		143	0,00%	2,28%
Brasil	96	177	2,64%	2,82%
México	53	102	1,46%	1,63%
Nigeria	57	136	1,57%	2,17%

Fuente: Banco Mundial

Obviamente que una mayor población no significa necesariamente un mayor crecimiento económico, sin embargo, el volumen de la población es un factor potencial del proceso de producción. Comparando el tamaño de la población con el tamaño del PIB, se observa que las cuatro economías con el PIB más grande están entre las más pobladas. Estados Unidos, la economía más grande, está en tercer lugar respecto al tamaño de población. China, segunda economía, es el país más poblado. India tiene el tercer lugar en el PIB y es el segundo en población, y finalmente Japón, cuarto lugar en el PIB, es décimo en población. Por otra parte,

los países del G 7, a excepción de Estados Unidos y Japón, tienen poblaciones que oscilan entre los 50 a 100 millones de habitantes (Ver Anexos: Estadísticas mundiales).

Un rasgo que sobresale en la comparación poblacional entre países altamente poblados⁴ y los G 7, es la distribución de la población por edades. Los países altamente poblados tienen una población muy joven. El 2003, el 33% eran jóvenes menores de 14 años, el 62%, estaba en el rango de 15 a 64 años, y sólo 5% era mayor de 65 años. En contraste, los países del G 7 tienen mayor concentración de población vieja, el 16%, son mayores de 65 años, 67% están entre los 15 a 64 años y sólo 17% de población es menor de 14 años (Gráfico 1). La composición joven de la población de los países altamente poblados es un factor que aumenta el potencial productivo.



⁴ China, India, Indonesia, Brasil, Pakistán, Rusia, Bangladesh, Nigeria y México. Sin incluir a Estados Unidos y Japón.

Productividad y costos de la fuerza de trabajo

Sin embargo, la población deja de ser un factor potencial y se vuelve efectivo para el aumento de la productividad del trabajo y para la acumulación cuando se toma en consideración la productividad y el costo de la fuerza de trabajo.

En el 2003, la población ocupada en el mundo fue de 3.062,5 millones de habitantes, el 48,82% de la población total con un incremento de 23,30% desde 1990. Como es lógico, regionalmente la población ocupada se concentra en Asia con 55,21%, y el principal país es China con 25,36%, seguido de India con 15,45%. En los países del G 7 la población ocupada apenas llega a 11,66%. Entre 1990 y 2003, la tasa de crecimiento de la población ocupada en China e India es de 21%; mientras que en los países del G 7 sólo es del 11%, es decir, en China e India hubo, en un período de trece años, 215,6 millones de nuevos ocupados, mientras que en los países del G 7 sólo 34,9 millones (Cuadro 2).

Cuadro 2
POBLACIÓN OCUPADA

País	Millones de habitantes		% de total	
	1990	2003	1990	2003
China	673,6	776,6	27,12%	25,36%
India	360,6	473,3	14,52%	15,45%
Estados Unidos	125,8	149,3	5,07%	4,88%
Japón	64,1	68,1	2,58%	2,22%
Mundial	2.483,7	3.062,5	100,00%	100,00%
G - 7	322,2	357,7	12,97%	11,66%
Asia	1.364,1	1.690,9	54,92%	55,21%

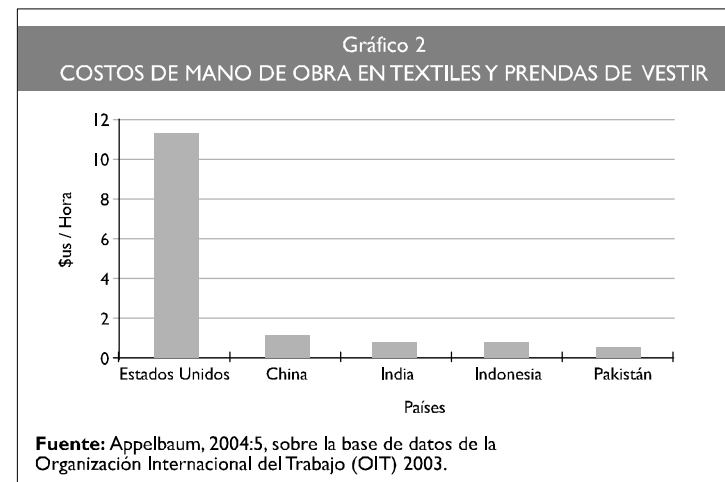
Fuente: Banco Mundial

Por otra parte, la productividad del trabajo, medida como la relación entre el PIB y la población ocupada, muestra que cada trabajador del G7 es 5,45% veces más productivo que un trabajador del Asia. En el año 2006, Estados Unidos tenía un PIB per cápita en dólares internacionales de 88.366, mientras que China sólo tenía 12.938 e India 8.974 (Cuadro 3).

Cuadro 3 RELACIÓN ENTRE LA PRODUCCIÓN Y LA POBLACIÓN (2006)		
País	PIB (PPA) / Población	PIB (PPA) / Ocupados
China	7.759	12.938
India	3.992	8.974
Estados Unidos	45.367	88.366
Japón	32.275	60.664
Mundial	10.449	21.403
G - 7	37.971	75.709
Asia	7.164	13.896

Notas: La población es del año 2003 y el PIB es del año 2008. El PIB es en dólares internacionales.
Fuente: Banco Mundial. Elaboración: CEDLA

La baja productividad de los trabajadores de los países asiáticos como China e India, principalmente, se compensa con el bajo costo de la mano de obra. Así, por ejemplo, una comparación de costos manufactureros en la producción de textiles y prendas de vestir muestra que una hora de trabajo en Estados Unidos representa un costo de \$us 11, mientras que en China e India apenas llega a \$us 1, es decir, en Estados Unidos un trabajador obtiene un salario once veces más que en China o India (Gráfico 2).



Habíamos dicho que los incrementos en la productividad del trabajo por el aumento en la tecnología podían ser considerados de largo plazo, sin embargo, lo que está ocurriendo en China e India no es precisamente el desarrollo concentrado de la tecnología. La baja productividad de China e India con relación a Estados Unidos, muestran esa limitación. Esto no significa un aumento de la productividad del trabajo por aumento en la composición del capital empleado en medios de producción y fuerza de trabajo.

Más bien este es un proceso de aumento de la productividad de la fuerza de trabajo mediante la reducción del valor de la fuerza de trabajo, gracias a la concentración de grandes masas de población en regiones determinadas del planeta. Para bajar los altos costos en la fuerza de trabajo y en los insumos, las economías desarrolladas comenzaron un proceso de descentralización productiva, consistente en la asignación

de algunas partes del proceso a otras firmas (la subcontratación). La subcontratación permitió que economías altamente pobladas, potencialmente productivas y con bajos costos de mano de obra, atraigan procesos de producción descentralizados.

Sin embargo, este proceso de desplazamiento de la producción de las grandes potencias a las regiones más pobladas, ejerce sus efectos en el largo plazo, cuando la alternativa de externalización se vuelve permanente, y tiende a desplazar la producción de las economías desarrolladas a aquellas altamente pobladas. Esto nos indica que las denominadas economías emergentes están experimentando procesos de transformación en su estructura económica. La transformación de la estructura y el desplazamiento de la producción, a costos laborales más bajos, es un potencial para el desarrollo tecnológico futuro.

Desplazamiento de la estructura económica de China

La subcontratación y el desplazamiento estimulan aumentos en la productividad del trabajo en las nuevas zonas. En Asia, en principio se afianzaron los sectores más básicos de la manufactura, como la producción de ropa y alimentos, pero luego fueron calando a procesos de la producción de maquinaria y de la industria química.

La estructura económica de los países desarrollados muestra que aproximadamente el 50% de la producción depende de la manufactura de máquinas, con una tendencia al aumento de la composición en la manufactura de la industria química en detrimento de la composición en la producción de manufacturas básicas (vestidos y alimentos elaborados). La producción de materias primas o bienes de consumo en estos países está subordinada a las necesidades de la estructura económica. En Asia, China está logrando consolidar la manufactura de máquinas, lo que evidencia un salto en su estructura económica. Otras

economías, como India, aún no tienen consolidada la producción de máquinas.

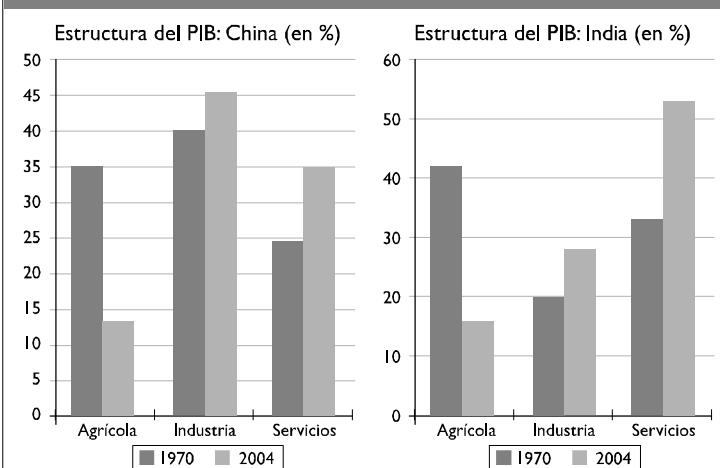
En el 2005, la estructura de las exportaciones de China estaba concentrada en la producción manufacturera, con el 92,47% del total de las exportaciones: 11,6% en productos químicos, 48,1% en maquinaria y material de transporte, y 38,77% en productos manufacturados diversos. En India, las exportaciones manufactureras llegaron en el 2005, al 69,8% del total, 11,6% en productos químicos, 10,9% en maquinaria y material de transporte, y 47,30% en manufacturas diversas. Comparativamente, la estructura de las exportaciones de China se asemeja más a la de los países del G 7: en estos países los niveles de exportación de maquinaria y material de transporte son similares a los de China (46,72%), sin embargo, hay una menor proporción de exportaciones de productos manufacturados diversos (21,97%) y una especialización en la exportación de productos químicos (12,36%).

Esta estructura de las exportaciones de China e India, concentrada en producción manufacturera, ha modificado la distribución sectorial del PIB de estas economías. Entre 1970 y 2004 hay un desplazamiento de la producción basada en la agricultura a la producción manufacturera y los servicios. El dominio de la producción manufacturera en China muestra más claramente un proceso de expansión de la base industrial y, por ende, de la acumulación. Por el contrario, en India hay un desplazamiento de la agricultura hacia los servicios y aunque el crecimiento en la industria es considerable, la terciarización puede convertirse en una traba para el desarrollo industrial (Gráfico 3).

La acumulación en China

El análisis de los flujos de inversión extranjera directa indica que existe un importante proceso de acumulación en China, puntal de crecimiento de la región asiática.

Gráfico 3
DISTRIBUCIÓN SECTORIAL DEL PIB



Fuente: CEPAL, 2007.

La evolución de la Inversión Extranjera Directa (IED) en el mundo ha sido importante en las últimas tres décadas. En 1970, alcanzó nominalmente la cifra de 13.433 millones de dólares⁵, mientras que para el año 2004 esta cifra alcanzó a 648.146 millones de dólares, a lo largo del período el flujo de inversión creció 48 veces.

Ciertamente que el comportamiento de la IED es cíclico y hubo años en los que cayó para luego recuperarse, pero siempre mostró una tendencia creciente de los flujos de inversión entre países a lo largo del período 1970-2004. Desde 1970 hasta 1996 el flujo de inversión se había duplicado cada seis o siete años, es decir, que la inversión de 1993 fue

5. Se toma en cuenta el ingreso de capital a los países

el doble de la inversión en 1989; sin embargo, a partir de 1997 se da un rápido ascenso en el flujo de inversión extranjera y el año 2001 alcanza su punto máximo con 1.396.538 millones de dólares, más del triple de la inversión extranjera de 1997. Desde 2002 hay una caída de las inversiones extranjeras, y la caída en el 2004 casi llega a los niveles anteriores a 1997.

Las economías capitalistas desarrolladas han sido tradicionalmente exportadores netos de capital en IED y esto muestra el comportamiento promedio desde 1997 a 2004 (Cuadro 4). Las salidas anuales promedio de IED en los países G 7 representan el 57,69% de las salidas totales durante el período 1997-2004, mientras que las entradas representan el 42,34%.

Cuadro 4
FLUJOS DE INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA

País	Entrada de IED		Salida de IED		Entradas netas IED
	Prom*. Anual 1997-2004 Millones de \$us	% Particip. Mundial	Prom*. Anual 1997-2004 Millones de \$us	% Particip. Mundial	Prom*. Anual 1997- 2004 Millones de \$us
G7	344.051	42,34%	451.777	57,69%	-107.726
Estados Unidos	157.338	19,36%	148.414	18,95%	8.924
Japón	7.138	0,88%	29.351	3,75%	-22.214
China	48.189	5,93%	2.368	0,30%	45.821
India	3.399	0,42%	799	0,10%	2.601
Asia	231.200	28,45%	126.094	16,10%	105.106
América Latina	77.377	9,52%	26.535	3,39%	50.843
Total	812.548	100,00%	783.113	100,00%	

Fuente: UNCTAC, 2006. Elaboración: CEDLA

Nota: * Prom. = Promedio

Sin embargo, cuando se contrastan las entradas y salidas de IED al interior del G 7, Estados Unidos, país que tiene la más grande economía del G7, tiene un comportamiento diferente, ya que de 1997 a 2004 registra un saldo positivo de entradas de inversión, mientras que el resto de los países son exportadores netos de inversión.

En Estados Unidos, desde 1970 a 2004 hay un flujo neto de entradas de IED. Desde el punto de vista de la acumulación, esto se explica como una expansión de la estructura económica (o por lo menos un mayor aprovechamiento de la estructura ya dada). Favorece esta situación la hegemonía del dólar en el mercado de dinero que facilita la productividad en Estados Unidos. El resto de los países del G 7, por el contrario, muestra una limitación de la base económica en cuanto a su capacidad de absorber los excedentes de valor generados en el proceso de producción.

Esta situación favorable para la acumulación en Estados Unidos, puede haber alcanzado su límite debido a que desde 1992 hay un giro en el saldo neto de la entrada de capitales en Asia, convirtiéndose ésta en positiva. Ese mismo año, China había dado un salto cuantitativo importante en la entrada de inversión extranjera, casi triplicando la del año anterior (de 4.366 millones de dólares a 11.008 millones de dólares). En los años siguientes ese país multiplicó en cinco veces el volumen de 1992 y en el período 1997-2004, la entrada de IED a China fue de 48.189 millones de dólares anuales. Por otra parte, la salida de IED de China no es relevante en relación con las entradas.

Contrariamente, en los países del G 7 (incluido Estados Unidos) las entradas y salidas de inversión resultan ambas de elevada magnitud, por lo que los saldos representan una magnitud reducida de los valores iniciales y una dinámica interna de acumulación. En el caso de China, las entradas de inversión sin salidas pueden considerarse como un reflejo

de la expansión de la base económica y, por ende, de la acumulación. Al igual que China, varios países asiáticos con las mismas características que China (abundante fuerza de trabajo joven y a bajo costos), se han vuelto en receptores de IED.

Restauración capitalista en la China

La forma concreta que adoptan los incrementos de la productividad del trabajo para aumentar las ganancias, lejos de mostrar un panorama alentador para el desarrollo armónico de las fuerzas productivas, muestran la decadencia del modo de producción capitalista, debido a que este impresionante desarrollo económico se fundamenta en la explotación y pauperización de masas de población en el mundo.

El desarrollo de la base económica de China no es un proceso únicamente interno, está determinado por el desarrollo de las contradicciones entre el trabajo y el capital, a nivel mundial. “La restauración del capitalismo en los ex Estados obreros es un fenómeno esencialmente mundial, internacional, cuyas fuerzas motrices son la burocracia restauracionista y la enorme presión del capital financiero mundial para darle una salida a la sobreproducción de capitales y a la caída de la tasa de ganancia, derrumbando las limitaciones que le impone la propiedad estatizada y ampliando radicalmente la fuerza de trabajo de la cual extraer plusvalía” (Oviedo, 1997).

Las condiciones laborales a las que se somete esta abundante fuerza de trabajo son verdaderamente lamentables. “Las reformas provocaron la aparición de la desocupación masiva y la liquidación de la seguridad social con que contaban los trabajadores en las empresas estatales (salud, educación, vivienda, jubilación). Las nuevas empresas mixtas —que no brindan ninguno de estos beneficios a sus trabajadores— fueron utilizadas como fuerzas de choque para quebrar el antiguo sistema y forzar a la

clase obrera china a aceptar las nuevas fuerzas del mercado. Las condiciones de explotación del trabajo son simplemente, brutales: salarios de un máximo de cuatro dólares diarios por jornadas de hasta catorce horas, siete días a la semana” (Oviedo, 1997).

Acompañan a las malas condiciones de trabajo, la represión estatal que impide que la clase trabajadora se organice. En China existe una sola organización sindical que controla el Estado y a la que están obligados a afiliarse todos los trabajadores, reprimiéndose todo intento de formar sindicatos independientes (CSI, 2008). “La policía y otras agencias gubernamentales no sólo atacan directamente y reprimen a los que trabajan en las empresas del Estado sino que también enfrentan entre sí a los diversos segmentos de la clase trabajadora” (Weil).

Perspectivas futuras del precio de las materias primas

La expansión de la base productiva china está ocasionando un aumento estructural de la demanda de materias primas, ubicando a esta economía en el primer lugar. En los años 2000 a 2004, la economía china fue el primer consumidor de minerales metálicos como acero (31%), estaño (22,6%), cobre (13%), plomo (20,5%), zinc (19,4%) (CEPAL, 2006). Este aumento de la demanda de materias primas ha hecho que la oferta sea insuficiente para acompañarla, motivando así al incremento estructural de los precios. La perspectiva de que los precios se mantengan altos en el futuro dependerá de los límites de la expansión productiva y de la intensidad de uso de materias primas que ello implica.

Sin embargo, hay que considerar que la competencia por altos precios estimulará el incremento de la oferta, motivando al aumento de la productividad en la explotación de materias primas, que es restringido debido a la tendencia natural al agotamiento de los recursos. La escasez de energía, por ejemplo, traba la expansión de la acumulación, por lo

que estas limitaciones de la oferta no permitirán contrarrestar a la baja de precios.

Finalmente, el desplazamiento de los capitales de Estados Unidos hacia la producción China, genera desequilibrios en la producción y el consumo en el país norteamericano. Para compensar los desequilibrios en su aparato productivo, Estados Unidos emplean recursos de política monetaria, mediante los cuales redistribuye el ingreso a su favor. Con la emisión inorgánica de dólares, Estados Unidos está exportando inflación a todo el mundo, abandonando la política monetarista de control de la oferta monetaria, que algunos países como Bolivia mantienen con la misma ortodoxia monetarista. Este es otro factor que está presionando al alza generalizada de los precios internacionales, incidiendo indirectamente en el alza de los precios de las materias primas.

Efectos en la economía
boliviana por la demanda
china de materias primas

Bolivia exportador de materias primas

En la economía capitalista, el proceso de producción sólo interesa si a través de él se puede acumular. Para que esto ocurra las mercancías obtenidas en la producción deben realizarse en el mercado. La repetición continua de este proceso se da bajo la competencia entre capitalistas, que luchan entre sí, para poder mantener su producción en el mercado. La competencia obliga al capitalista a mejorar su productividad y, para ello, debe acumular parte de las ganancias que surgen de la explotación del trabajo.

En ese sentido, los ciclos económicos están sujetos a la acumulación, que consiste en la producción, la realización y la concentración de plusvalor en forma de ganancia. La forma concreta que adopta el proceso de producción durante largos períodos, da lugar a formas específicas de acumulación (producción, realización y acumulación de plusvalía) (Valenzuela, 1990).

En Bolivia, hay una ruptura de este proceso cíclico, porque las relaciones capitalistas no lograron desarrollarse plenamente al interior de su economía. La fase monopolista del capitalismo, que se vive hoy, aborta cualquier posibilidad de desarrollo interno del capitalismo, condicionando una articulación de Bolivia al mercado mundial, como país capitalista productor de materias primas. Por esta razón, el ciclo de acumulación de capital no supera la fase de la producción de plusvalía en los sectores

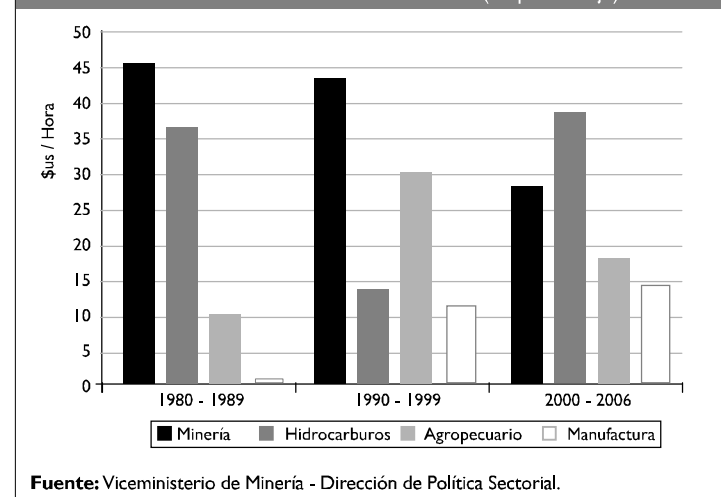
ligados al capitalismo mundial. Históricamente, los sectores que han mediado la subsunción de la economía al capital monopolista han sido los sectores que producen materias primas.

A lo largo de su historia, la economía boliviana ha estado articulada al mercado mundial a través de los enclaves mineros; en el siglo XIX fue la plata, en el siglo XX y hasta 1985 fue el estaño. A partir del período neoliberal, esta inserción se da a través de la producción de otros valores de uso como soya, gas natural y concentrados de minerales polimetálicos (CEDLA, 2007).

La inserción de un sector a la economía mundial no es simplemente el intercambio de mercancías, en realidad se trata de una inserción umbilical que define la subordinación de todo el proceso de producción y reproducción de determinados polos de la economía nacional a la economía mundial. El auge y el ocaso de la producción de una determinada materia prima, no se deben a adelantos de las fuerzas productivas operados dentro el propio país, sino que son consecuencia de los cambios en las condiciones de acumulación en los países industrializados (CEDLA, 2007).

En el Gráfico N° 4 podemos ver la estructura primaria de la economía en la que la exportación está dominada por la producción de minerales e hidrocarburos. En la década de los ochenta, cerca del 90% de las exportaciones son de minerales e hidrocarburos. Durante la década del noventa la participación en las exportaciones de la minería e hidrocarburos cae a menos del 60% y crece la producción primaria del sector agropecuario a 30%, mientras que la manufactura supera el 10%. Para la primera década del 2000, se puede ver que aunque la producción manufacturera crece hasta casi el 15%, la producción primaria aún es la predominante.

Gráfico 4
EXPORTACIONES POR SECTORES (En porcentaje)



Relaciones comerciales de Latinoamérica - China

Para la comparación regional de Latinoamérica con el Asia, sólo se toma en cuenta las relaciones comerciales entre China e India debido a los importantes procesos de acumulación que se están desarrollando.

Las compras que hacen China e India desde la región latinoamericana aún no son relevantes, debido a que el 2005 representan solamente el 1,74% de total de sus importaciones (UNCTAD, 2006). Por otra parte, en el mismo año, el 4% del total de las exportaciones de Latinoamérica fueron hacia China e India y provinieron fundamentalmente de cuatro países: siendo Brasil el principal exportador con el 35,44% (6,74% del total de sus exportaciones); le sigue Chile con el 21,71% (12,35% del total de sus exportaciones); finalmente Perú con 8,47% (11,20% del

Cuadro 5

BOLIVIA Y LOS PRINCIPALES EXPORTADORES DE LATINOAMÉRICA Y EL CARIBE HACIA CHINA E INDIA, 2005

País	Exportaciones en millones de dólares			China e India	
	China	India	Mundo	% del total América Latina	% del total de cada país
América Latina	19.442	3.048	555.445	100,00	4,05
Brasil	6.834	1.137	118.308	35,44	6,74
Chile	4.390	493	39.536	21,71	12,35
Argentina	3.302	729	40.013	17,92	10,07
Perú	1.826	79	17.001	8,47	11,20
México	1.091	522	213.711	7,17	0,75
Bolivia	19	1	2.734	0,70	0,73

Fuente: CEPAL 2007

total de sus exportaciones). Bolivia apenas exporta a estos países el 0,73% (El 0,70% del total de sus exportaciones) (Cuadro 5).

El balance comercial entre Sudamérica y China, desde 1990 a 2004, presenta un aumento en el volumen de exportaciones de productos primarios y manufacturas basadas en recursos naturales: soya, cobre, hierro, petróleo, harina de pescado y madera (Cuadro 6). Por el contrario, las importaciones de América del Sur desde China están compuestas principalmente de tecnología.

Relaciones comerciales Bolivia - China

Bolivia comercia principalmente con Sudamérica. En el 2006 exportó a esta región el 63% e importó de la misma el 57%; le sigue Europa con el 11% de las exportaciones y 10% de las importaciones; a Norteamérica

Cuadro 6

PRINCIPALES PRODUCTOS EXPORTADOS DE SUDAMÉRICA A CHINA 2004 (Millones de dólares)

PRODUCTO	PAÍSES	VALOR
Soya y derivados	Argentina (54%) y Brasil (44%)	4.656
Cobre	Chile (88%) y Perú (12%)	3.798
Hierro y aleaciones	Brasil (76%), Perú (14%) y Colombia (8%)	2.394
Petróleo	Brasil (46%), Argentina (31%), Venezuela (15%) y Ecuador (8%).	734
Harina de pescado	Perú (100%)	601
Madera	Chile (100%)	408

Fuente: CEPAL, 2007. Elaboración CEDLA.

se exporta el 11% y sólo se importa el 1,46%; al Asia se exporta sólo el 2,68% y se importa el 9% (INE, 2007).

En los últimos años, las relaciones comerciales de Bolivia con el Asia se han dinamizado bastante, por una parte, el porcentaje del total de exportaciones subió entre 1999 a 2006 de 1,21% (\$us 17 millones) al 11,56% (\$us 489 millones); asimismo, en el mismo período, el porcentaje de las importaciones totales de Bolivia provenientes del Asia, creció de 13,79% (\$us 256 millones) a 17,54% (\$us 494 millones) (Cuadro 7).

El principal socio comercial de Bolivia en Asia es Japón, en el 2006 las exportaciones alcanzaron a \$us 378 millones, el 77% de lo que se exportó al Asia, luego le sigue Corea del Sur con \$us 66 millones (13%), y en tercer lugar está China con \$us 35 millones (7%). El 99% de las exportaciones a estos tres países corresponde a la de minerales, de los cuales el 93% son concentrados de zinc, plata y plomo, con destino a Japón y Corea del Sur, y el 6% es estaño exportado a China.

En Asia, Japón es el principal país que importa productos bolivianos. Es así que en el 2006 Bolivia importó de Japón \$us 222 millones, el 45% del total de las importaciones de Asia; le siguió China con \$us 102 millones (21%), luego Corea del Sur con \$us 22 millones (4%), y finalmente en cuarto lugar la India con \$us 16 millones (3%). Se importan de estos países productos manufacturados, entre los principales productos están: maquinaria y equipo de transporte (24%), textiles y calzados (16%), productos químicos (13,53%), plásticos (12,37%).

Inversiones de China en Bolivia y perspectivas

De acuerdo a la información oficial, Bolivia recibió \$us 7.530 millones de Inversión Extranjera Directa (IED), entre 1996-2005. La IED proveniente de Asia aún es baja en relación a la inversión total, apenas llega al 1,11 %. Corea del Norte es el principal con 1,04%. Muy por

Cuadro 7 BOLIVIA: RELACIONES COMERCIALES CON ASIA								
	Exportaciones				Importaciones			
	1999	%	2006	%	1999	%	2006	%
Total	1.401,9		4.234,3		1.854,5		2.818,6	
Asia	17,1	1,21	489,4	11,56	255,8	13,79	494,4	17,54
		100		100		100		100
China	3,5	20,46	35,5	7,25	30,5	11,92	102	20,63
India	1	5,85	2,6	0,53	1,7	0,66	16	3,24
Japón	6,7	39,18	378	77,23	155,5	60,79	221,8	44,86
Corea			66	13,1			22,2	4,49
Otros	5,9	34,50	73,3	14,94	68,1	14,94	154,6	31,27

Fuente: CEPAL, 2007. Elaboración CEDLA.

detrás le sigue Japón con sólo el 0,05%. La IED procedente de China todavía es muy baja, en 2000, 2004 y el 2005 se invirtieron más o menos \$us 40.000 cada año (Cuadro 8).

Por otra parte, la región asiática ha cobrado importancia en el comercio exterior boliviano en los últimos años, registrándose un crecimiento de las exportaciones bolivianas de 0,32% en 1996 a 9,87% (INE, 2008) y China es el lugar de destino de las exportaciones al Asia, detrás de Japón y Corea.

Asimismo es importante destacar que existen acercamientos entre los gobiernos de Bolivia y China⁶ para negociar un tratado de libre comercio, la realización de inversiones conjuntas en el área de hidrocarburos y la promoción de IED de empresas chinas en áreas de hidrocarburos y minería.

Cuadro 8 BOLIVIA: INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA (Millones de dólares y porcentaje)		
	IED (1996 - 2005)	%
Corea del Norte	79	1,04
Japón	4	0,05
China	0,1	0
Total Asia	84	1,11
Total mundial IED	7.530	100,00

Fuente: INE, 2008.

6. Sobre la base de noticias publicadas por la Oficina del Consejero Económico-Comercial de la Embajada de la República Popular de China en la República de Bolivia.

Las relaciones diplomáticas entre Bolivia y China se inician a partir del 9 de junio de 1985, pero la búsqueda de relaciones económicas entre ambos países comienza desde el año 2003. A partir de entonces, se han sostenido varias reuniones entre representantes de Estado para buscar acuerdos. Sin embargo, en el 2005, debido a la profunda crisis política que vive Bolivia, el entonces presidente Carlos Mesa suspende su viaje a China, visita que tenía el objetivo de firmar un acuerdo de libre comercio con ese país.

Posteriormente, el acercamiento más importante entre ambos países se da con la visita del actual presidente Evo Morales al mandatario chino Hu Jintao. En esa ocasión, el presidente Morales demandó a las empresas chinas inversión en sectores clave para la economía boliviana, en materia de hidrocarburos, minería y agricultura.

Y recientemente se han firmado acuerdos para la inversión de China en proyectos de hidrocarburos y minería. En cuanto a hidrocarburos, hay un compromiso de inversión y formación de asociación accidental entre la empresa Shengli, Yacimientos Petrolíferos Fiscales Bolivianos y el Ministerio de Hidrocarburos, para que la empresa Shengli invierta alrededor de \$us 2.000 millones en la exploración, explotación y procesamiento de petróleo y gas natural en el norte del departamento de La Paz (Ministerio de Minería y Metalurgia, 2005).

En cuanto a minería, en enero de 2008 se suscribió un convenio entre el Departamento de Exploración y Desarrollo de Recursos Geológicos y Minerales de Jiangxi de la República Popular de China (Depgeomin) con el Servicio Nacional de Geología y Técnico de Minas de Bolivia (Sergeotecmin), para la elaboración de la Carta Geológica de Bolivia. Este convenio establece que Depgeomin invertirá Sus 60 millones en la elaboración del 70% de la Carta Geológica Boliviana a cargo de Sergeotecmin (El Diario, 2008). Ambos proyectos son de importancia,

debido a que podrían aumentar las reservas de Bolivia en hidrocarburos y minería, y China tendría preferencia en la explotación, lo que daría una fuerte presencia de inversión de ese país.

Por otra parte, también existen relaciones indirectas entre China y Bolivia a través de otros socios comerciales de Bolivia. Así, tenemos que la explotación de los yacimientos de hierro de Mutún, a cargo de la empresa hindú Jindal Steel and Power, estaría destinada, en el futuro, a la expansión de la base industrial china. Actualmente Brasil es el principal proveedor de hierro al mercado chino. Por otra parte, la infraestructura de exportación del hierro del Mutún está vinculada al mercado del Brasil, por lo que se infiere que estos riquísimos yacimientos del hierro estarían destinados a satisfacer la demanda china.

Este escenario muestra que aunque la presencia de China en Bolivia es aún poco significativa, tiene la perspectiva de ir creciendo a medida que la economía china siga desarrollándose. Esto hace que las inversiones de China en minería e hidrocarburos puedan ser importantes en el futuro, teniendo en cuenta además que la política de China es romper con la dependencia de materias primas de Estados Unidos y Japón. En este sentido, es previsible esperar que las exportaciones de materias primas de Bolivia hacia la China aumenten en los próximos años, ya sea directamente o a través de otros socios comerciales de Bolivia. Pero además hay que esperar que la dependencia de Bolivia por productos manufacturados de China también se incremente.

Bibliografía

Banco Mundial

2007 Estadísticas Internacionales en línea,
www.bancomundial.org/ (visita 20 diciembre de 2007).

Centro de Estudios para el Desarrollo laboral y Agrario (CEDLA)

2007 “Plan trienal de investigación 2007-2009”, La Paz.

Confederación Sindical Internacional (CSI)

2007: China”, en línea, <http://survey07.ituc-csi.org/getcountry.php?IDCountry=CHN&IDLang=ES> (visita 30 de enero de 2008).

2008 “Informe anual sobre la violación de los derechos sindicales

El Diario

2008 “Alianza entre China y Bolivia asegura futuros proyectos mineros”, La Paz.

Instituto Nacional de Estadísticas (INE)

2007 Información Estadística, en línea, www.ine.gov.bo/ (visita 25 enero de 2008).

2008 “Las exportaciones bolivianas se incrementaron en 17,2%.”
Boletín de Prensa N° 6, La Paz.

MANDEL, Ernest

1971 El Capitalismo Tardío. Editorial Siglo XXI, México.

MARX, Carlos
1990 El Capital: Tomo I y Tomo III. Editorial Siglo XXI, México.

Ministerio de Minería e Hidrocarburos
2005 Convenio de compromiso de Inversión, en línea
[www.hidrocarburos.gov.bo/Ministerio/Acuerdos/Convenio
%20Bolivia-China.pdf](http://www.hidrocarburos.gov.bo/Ministerio/Acuerdos/Convenio%20Bolivia-China.pdf) (visita el 20 de enero de 2008).

OVIEDO, Luis
1997 “El Gato Chino”, en línea
<http://po.org.arg/edm/edm17/elgato.htm> (visita 20 de enero
de 2008).

POVEDA, Pablo; Guachalla, Osvaldo
2006 “Contexto Mundial del Acero, China motor del Crecimiento
Económico Mundial”, CEDLA Boletín El Observador, N° 2,
La Paz.

ROSALLES, Osvaldo; Kuwayama, Mikio
2007 “América Latina y China e India: hacia una nueva alianza
de comercio e inversión”, CEPAL, Serie Comercio Internacional,
N° 81, Santiago.

SÁNCHEZ-ALBAVERA, F.; Lardé, J.
2006 “Minería y Competitividad Internacional en América
Latina”. CEPAL, Serie de Recursos Naturales e Infraestructura
N° 109, Santiago.

UNCTAD
2006 Estadísticas Internacionales en línea
www.unctad.org/Templates/Page.asp?intItemID=1584&lang=3
(visita 20 diciembre de 2007).

Valenzuela, José
1990 ¿Qué es un patrón de acumulación?, UNAM, México.

Weil, Robert
(S/F). “Sobre las condiciones de las clases trabajadoras en
China”, en línea, <http://rcci.net/globalizacion/2006/fg640.htm>
(visita 20 de diciembre de 2007).

Anexos Estadísticas mundiales

Anexo 1
RANGO DE PAÍSES POR TAMAÑO DE PIB (2006)*

Países con población mayor a los 100 millones de habitantes			Siete grandes economistas G7	
Ranking en tamaño de población	País	Ranking en tamaño de población	País	Ranking en tamaño de población
3	Estados Unidos	1	Estados Unidos	1
2	China	2	Japón	4
1	India	3	Alemania	5
10	Japón	4	Reino Unido	6
5	Brasil	9	Francia	7
7	Rusia	10	Italia	8
11	México	12	Canadá	14
4	Indonesia	15		
6	Pakistán	25		
8	Bangladesh	31		
9	Nigeria	52		

Fuente:

http://es.wikipedia.org/wiki/Pa%C3%A9s_ordenados_por_PIB%28PPA%29;
http://es.wikipedia.org/wiki/Pa%C3%A9s_ordenados_por_PIB_%28nominal%29
 (7 enero 2008)

Nota: * = El rango es de acuerdo al PIB en dólares internacionales.

Anexo 2
PIB A PARIDAD DEL PODER ADQUISITIVO
(En millones de dólares internacionales)

País	PIB (PPA)		
	2006	% del total	
China	10.048.026	15,33%	2
India	4.247.361	6,48%	3
Estados Unidos	13.201.819	20,14%	1
Japón	4.131.195	6,30%	4
Mundial	65.546.851	100,00%	
G7	27.035.692	41,25%	
Asia	23.496.843	35,85%	
Europa	15.097.640	23,03%	
Norte América	15.544.102	25,60%	
Centro y Sur América	7.344.356	11,20%	

Fuente:

http://es.wikipedia.org/wiki/Pa%C3%A9s_ordenados_por_PIB%28PPA%29;
http://es.wikipedia.org/wiki/Pa%C3%A9s_ordenados_por_PIB_%28nominal%29
 (7 enero 2008)

Elaboración CEDLA.

Anexo 3
CONTRIBUCIÓN AL CRECIMIENTO DEL PIB MUNDIAL
(En dólares internacionales)

País	Promedio de participación en el crecimiento del PIB (2001 - 2007)	Participación en el PIB mundial 2006
China	27.37%	15,33%
India	7.75%	6.48%
Estados Unidos	13.81%	20.14%
Japón	3.57%	6,30%
Asia	45.27%	35,85%
América Latina	5.76%	7,40%
Crecimiento promedio del PIB (2001-2007)	4.21%	

Fuente: CEPAL, 2007. América, China e India: Hacia una nueva alianza de comercio e inversión. Serie Comercio Internacional N° 81
Elaboración propia CEDLA.

Anexo 4
ESTRUCTURA DE LAS EXPORTACIONES
(2005)

País	Valor el Millones de \$us	Alimentos	Materias primas agrícolas	Combustibles	Minerales y metales	Productos químicos	Maquinas y material de transporte	Productos manufacturados diversos
China	1 245 941	2,35%	0,63%	1,45%	1,69%	5,60%	48,10%	38,77%
India	103 404	8,90%	1,50%	11,50%	7,20%	11,60%	10,90%	47,30%
G7	4 023 100	5,46%	1,42%	4,74%	2,07%	12,36%	46,72%	21,96%
Estados Unidos	904 339	6,80%	2,30%	2,90%	2,70%	13,30%	48,00%	20,10%
Japón	594 941	0,50%	0,50%	0,70%	1,70%	8,80%	64,10%	18,90%
Reino Unido	384 365	5,20%	0,60%	9,50%	2,80%	14,90%	39,60%	22,50%
Alemania	977 028	4,20%	0,80%	2,10%	2,40%	13,60%	48,80%	20,90%
Francia	434 425	10,70%	0,90%	4,10%	2,10%	15,90%	41,60%	22,60%
Italia	367 866	6,40%	0,60%	3,50%	1,50%	10,70%	37,00%	37,70%
Canadá	360 136	6,70%	4,70%	20,20%	5,50%	7,20%	32,90%	17,20%

Fuente: UNCTAD

Anexo 5
ESTRUCTURA DE LAS IMPORTACIONES
 (2005)

Pais	Valor el Millones de \$us	Alimentos	Materias primas agricolas	Combustibles	Minerales y metales	Productos químicos	Maquinas y material de transporte	Productos manufacturados diversos
China	1.145.628	3,23%	2,54%	6,26%	6,09%	10,43%	45,58%	22,72%
India	149.750	3,10%	1,90%	33,70%	4,70%	9,30%	22,80%	16,40%
G7	4.711.808	6,53%	1,56%	14,82%	3,11%	9,66%	35,71%	24,05%
Estados Unidos	1.732.321	4,20%	1,30%	17,20%	2,20%	7,60%	38,30%	25,70%
Japón	515.866	10,40%	2,40%	25,80%	6,00%	7,30%	25,70%	20,60%
Reino Unido	515.782	8,50%	1,30%	8,30%	2,30%	10,40%	35,80%	26,00%
Alemania	776.843	6,50%	1,40%	11,10%	3,70%	11,30%	35,30%	21,20%
Francia	475.999	7,80%	1,50%	13,40%	2,60%	13,30%	35,70%	25,70%
Italia	380.561	8,50%	2,60%	11,90%	4,10%	13,00%	30,10%	22,90%
Canadá	314.436	5,60%	1,20%	9,20%	2,80%	10,10%	45,50%	23,40%

Fuente: UNCTAD

Este libro se terminó de
imprimir el 5 de agosto
de 2008 en talleres de
Central Gráfica, Calle
Boquerón N° 1317, Telf.
2490246

CONTRATAPA